

.....,

Egregi Signori soci

della

..

..

Raccomandata

Oggetto: cessione di quote/azioni; preventivo di onorari

È prassi dello *studio*, non appena è in possesso degli elementi necessari per determinare il valore della pratica affidata, comunicare al cliente un preventivo di onorari presumibilmente dovuti al compimento della stessa.

Per la cessione di azienda o delle quote/azioni della Società al prezzo di migliaia di euro spetta, in caso di esito favorevole, un onorario del %, con un aumento del 10% per maggiori oneri professionali, calcolato in base all'art. 45, co.1, della tariffa approvata con D.P.R. 10 ottobre 1994, n. 645.

In caso di mancata conclusione dell'affare è dovuto allo studio un compenso orario di euro; il numero delle ore impiegate Vi verrà portato a conoscenza ogni due settimane.

È altresì consuetudine dello studio chiedere al cliente, all'atto del conferimento dell'incarico, l'anticipo delle spese e un acconto sugli onorari.

Prego pertanto di farci avere un fondo di euro più contributo previdenziale obbligatorio 2% e Iva 20%, e cioè euro ad accettazione degli onorari proposti.

Con i migliori saluti.

(dott.)